

LENS AVEC D'AUTRES CERTIFICATIONS PROFESSIONNELLES (passerelles)

Nom de la formation	Code RNCP	Bloc(s) de compétences concernés	Code et intitulé de la certification professionnelle reconnue en correspondance partielle	Bloc(s) de compétences en correspondance partielle
Assistant de gestion et d'administration d'entreprise	RNCP36390	RNCP36390BC02 - Opérer le suivi administratif et des conditions de travail du personnel de l'unité/service	RNCP36612 - Assistant en ressources humaines	RNCP36612BC01 - Gestion des opérations d'administration et de suivi des conditions de travail du personnel
		RNCP36390BC01 - Participer à l'optimisation du fonctionnement interne de l'unité/service sur les plans administratif et organisationnel	RNCP23937 - Assistant de direction(s)	RNCP23937BC02 - Organiser l'activité administrative du service ET RNCP23937BC03 - Produire des documents professionnels
		RNCP36390BC02 - Opérer le suivi administratif et des conditions de travail du personnel de l'unité/service	RNCP23937 - Assistant de direction(s)	RNCP23937BC01 - Participer au suivi administratif du personnel
		RNCP36390BC03 - Préparer et suivre les éléments de gestion comptable et budgétaire de l'unité/service	RNCP23937 - Assistant de direction(s)	RNCP23937BC05 - Participer au suivi administratif de la gestion de l'entité
		RNCP36390BC04 - Participer au développement commercial de l'unité/service	RNCP23937 - Assistant de direction(s)	RNCP23937BC04 - Participer au développement commercial
Attaché commercial	RNCP36022	RNCP36022BC01 - Préparation, organisation et mise en œuvre des actions commerciales	RNCP27413 - Attaché(e) commercial€	RNCP27413BC01 - Réaliser une démarche de prospection ET RNCP27413BC02 - Organiser son activité commerciale
		RNCP36022BC02 - Négociation et réalisation des ventes de produits/services de son entreprise	RNCP27413 - Attaché(e) commercial€	RNCP27413BC04 - Négocier et suivre une vente
		RNCP36022BC03 - Gestion de la relation client et reporting de son activité commerciale	RNCP27413 - Attaché(e) commercial€	NCP27413BC03 - Gérer son portefeuille et la relation client
BTS - Support à l'action managériale	RNCP38364	Aucune correspondance		
BTS Gestion de la PME	RNCP38363	Aucune correspondance		
BTS - Management commercial opérationnel	RNCP38362	Aucune correspondance		
BTS Négociation et digitalisation de la relation client	RNCP38368	Aucune correspondance		
BTS - Négociation et digitalisation de la relation client	RNCP38368	Aucune correspondance		
Responsable de développement commercial	RNCP36395	Aucune correspondance		
Bachelor chargé de clientèle banque et assurance	RNCP36591	Aucune correspondance		
Bachelor responsable de distribution omnicanale	RNCP36534	RNCP36534BC01 - Elaboration du plan opérationnel de développement commercial omnicanal	RNCP36395 - Responsable de développement commercial	RNCP36395BC01 - Elaboration du plan opérationnel de développement commercial omnicanal
		RNCP36534BC03 - Management des équipes de l'unité commerciale dans un contexte de vente omnicanal	RNCP37798 - Responsable visuel merchandiser	RNCP37798BC03 - Management transversal des équipes
		RNCP36534BC01 - Elaboration du plan opérationnel de développement commercial omnicanal	RNCP27365 - Responsable de la distribution	RNCP27365BC02 - Bloc A - Gérer et assurer le développement commercial

		RNCP36534BC02 - Pilotage de l'activité d'une unité commerciale sur ses canaux physiques et digitaux	RNCP27365 - Responsable de la distribution	RNCP27365BC03 - Bloc B - Gérer et organiser les surfaces de vente et de stockage
		RNCP36534BC03 - Management des équipes de l'unité commerciale dans un contexte de vente omnicanal	RNCP27365 - Responsable de la distribution	RNCP27365BC01 - Bloc C - Manager une équipe
Responsable de gestion des ressources humaines	RNCP34654	Aucune correspondance		
Responsable qualité, santé, sécurité, environnement	RNCP35862	Aucune correspondance		
Manager des ressources humaines	RNCP36123	Aucune correspondance		
Manager de la performance commerciale	RNCP38286	RNCP38286BC03 - Piloter le déploiement de la stratégie commerciale	RNCP34806 - Manager du marketing et de la stratégie commerciale	RNCP34806BC02 - Définir et mettre en œuvre le plan de développement commercial
		RNCP38286BC03 - Piloter le déploiement de la stratégie commerciale ET RNCP38286BC04 - Mesurer et optimiser la performance commerciale et marketing	RNCP35208 - Manager commercial et marketing	RNCP35208BC02 - Mettre en oeuvre la politique commerciale ET RNCP35208BC04 - Mesurer la performance commerciale
		RNCP38286BC04 - Mesurer et optimiser la performance commerciale et marketing ET RNCP38286BC05 - Manager une équipe commerciale et marketing	RNCP32013 - Manager du marketing et de la performance commerciale	RNCP32013BC03 - Pilotage du développement marketing et commercial
Manager achats et supply chain	RNCP38488	RNCP38488BC01 - Concevoir et optimiser une stratégie achats et supply chain responsable	RNCP36391 - Manager des achats et la chaîne logistique - Supply chain (MS)	RNCP36391BC01 - Définir et mettre en œuvre une politique achats et supply chain responsable relevant de la stratégie de l'entreprise
		RNCP38488BC04 - Manager des équipes achats et supply chain internationales	RNCP35285 - Manager des achats et de la supply chain	RNCP35285BC05 - Management des ressources humaines d'un service achats et supply chain (internes et externes)
		RNCP38488BC01 - Concevoir et optimiser une stratégie achats et supply chain responsable	RNCP32176 - Manager achats et supply-chain	RNCP32176BC01 - Concevoir une stratégie Achats et Supply Chain
		RNCP38488BC02 - Conduire des processus achats responsables et durables	RNCP32176 - Manager achats et supply-chain	RNCP32176BC02 - Conduire les processus achats
		RNCP38488BC03 - Piloter et améliorer le processus logistique	RNCP32176 - Manager achats et supply-chain	RNCP32176BC03 - Conduire les processus Supply Chain
		RNCP38488BC04 - Manager des équipes achats et supply chain internationales	RNCP32176 - Manager achats et supply-chain	RNCP32176BC04 - Manager les équipes et les projets Achats et Supply Chain
Manager du développement d'affaires à l'international	RNCP36368	RNCP36368BC01 - Elaboration de la stratégie de développement à l'international de l'entreprise	RNCP26901 - Manager du développement d'affaires à l'international	RNCP26901BC01 - Elaborer la stratégie de développement à l'international ET RNCP26901BC06 - Concevoir un plan de développement à l'international

		RNCP36368BC02 - Pilotage de la stratégie de développement à l'international de l'entreprise	RNCP26901 - Manager du développement d'affaires à l'international	RNCP26901BC02 - Gérer les relations partenariales et négociations d'affaires ET RNCP26901BC03 - Piloter la stratégie commerciale et le marketing opérationnel
		RNCP36368BC03 - Evaluation et ajustement de la stratégie de développement à l'international de l'entreprise	RNCP26901 - Manager du développement d'affaires à l'international	RNCP26901BC04 - Suivre et ajuster le plan de développement
		RNCP36368BC04 - Management du service/département international de l'entreprise	RNCP26901 - Manager du développement d'affaires à l'international	RNCP26901BC05 - Manager le service international et coordonner les activités
Manager en ingénierie d'affaires	RNCP35164	Aucune correspondance		